



Investor Deck

SOLUCIONES AGROFORESTALES CON DRONES

OPTIMICE SUS RECURSOS, POTENCIE LOS RESULTADOS

2026



Problema actual de la industria

Hasta el 40% de la producción agrícola puede perderse por **plagas y enfermedades (FAO)**.

El problema real no es solo la plaga: es llegar a tiempo, con coste asumible y cumpliendo normativa.

El abuso de pesticidas
compromete la salud
humana y la biodiversidad



La liberación manual de
organismos biológicos es
lenta y poco eficiente



Los cultivos extensivos y de
difícil acceso no disponen
de este tipo de solución



Fuente: [Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura \(FAO\)](#).

Nuestra Solución: OCBS + Capa digital

Control biológico a escala con drones: precisión, trazabilidad y operación estandarizada.

Estrategia: venta por campañas cerradas (partners/clientes) + escalado por unidades replicables.

CÓMO FUNCIONA

- **Planificación por campaña** (parcelas + ventanas críticas)
- **Suelta con dron** (dosificación controlada y repetible)
- **Cierre técnico** (evidencias + incidencias + reporte)

TECNOLOGÍA

- **Drones agrícolas** (RTK / Terrain Follow)
- **Módulo OCBS BENIU** (suelta homogénea y configurable)
- **SOPs + QA + trazabilidad** (operación replicable)

VALIDACIÓN

- **Validado en campo: 42 ha (2024) + 140 ha (2025)**
- **Operativa estandarizada** (SOPs + evidencias)
- Apta para **entornos complejos** y exigencia documental

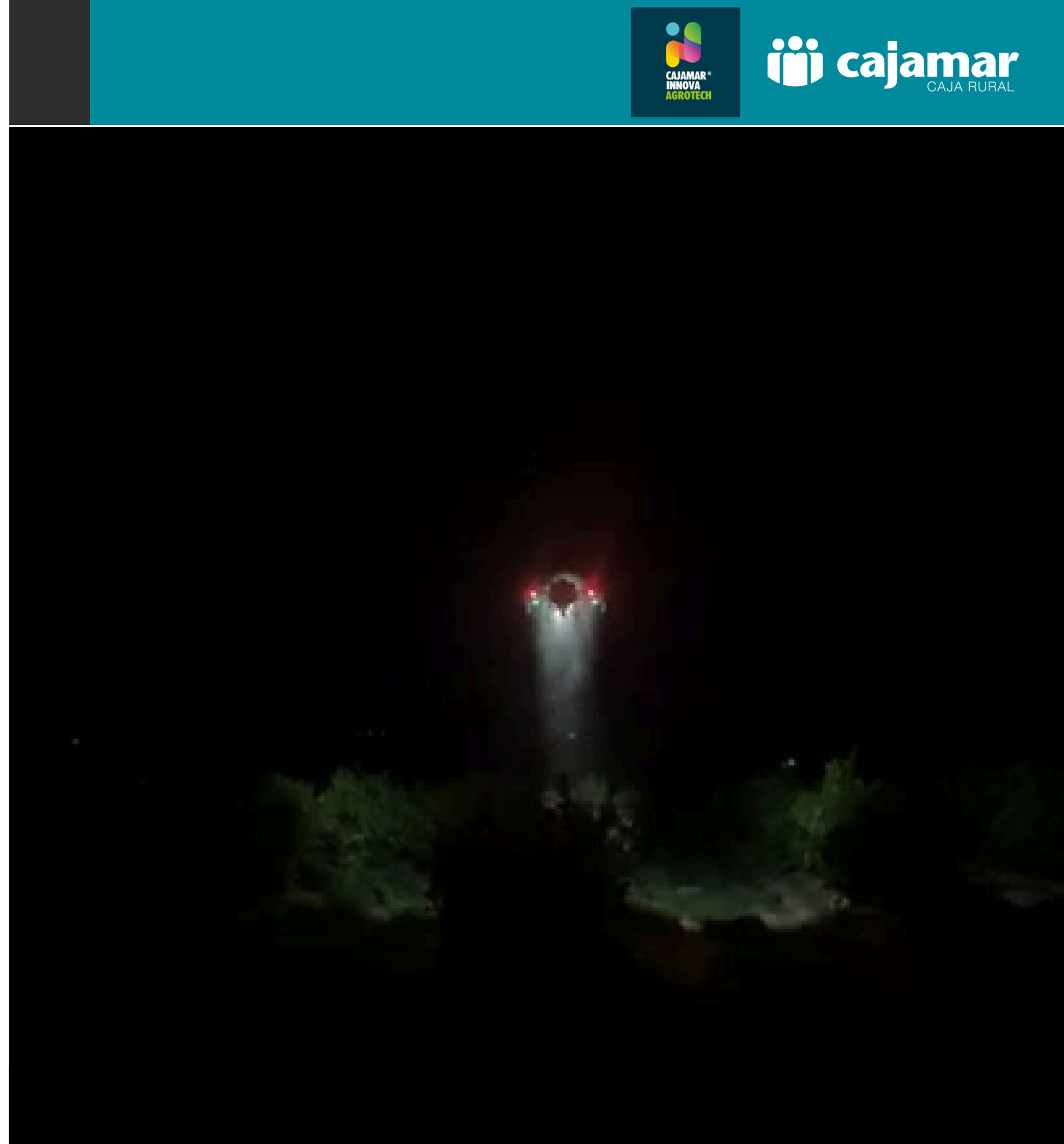
Valor para el cliente

- Reducción del uso de productos fitosanitarios
- Mayor rapidez en la dispersión
- Mayor cobertura en menos tiempo y con menor coste

Demo del Producto - Video

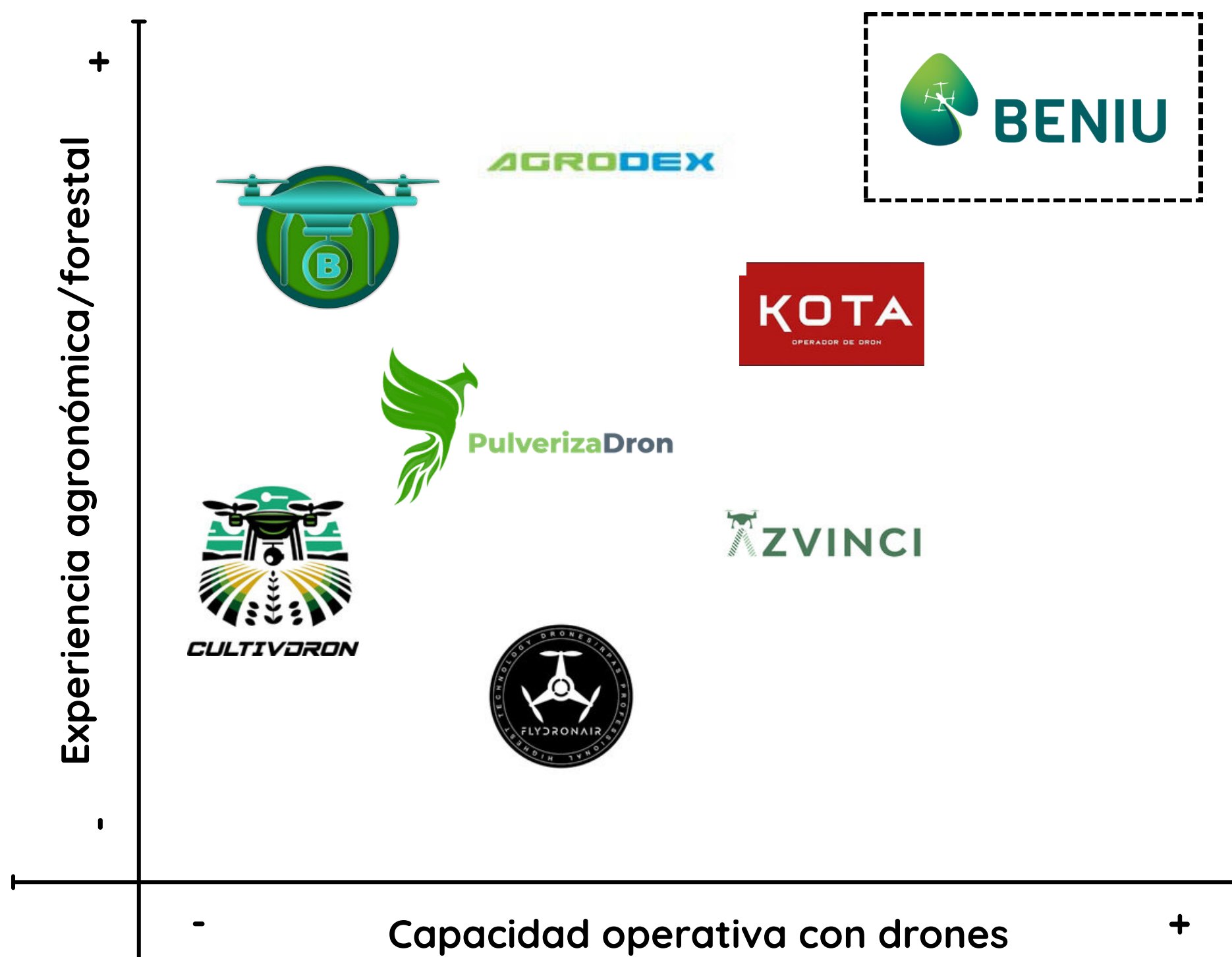
Drones de alta
precisión para la
liberación de
organismos de
control biológicos

Tratamientos de control biológico



Competidores y ventaja competitiva

Benchmark interno (2025). Competidores seleccionados por presencia en España y oferta de servicios UAS.

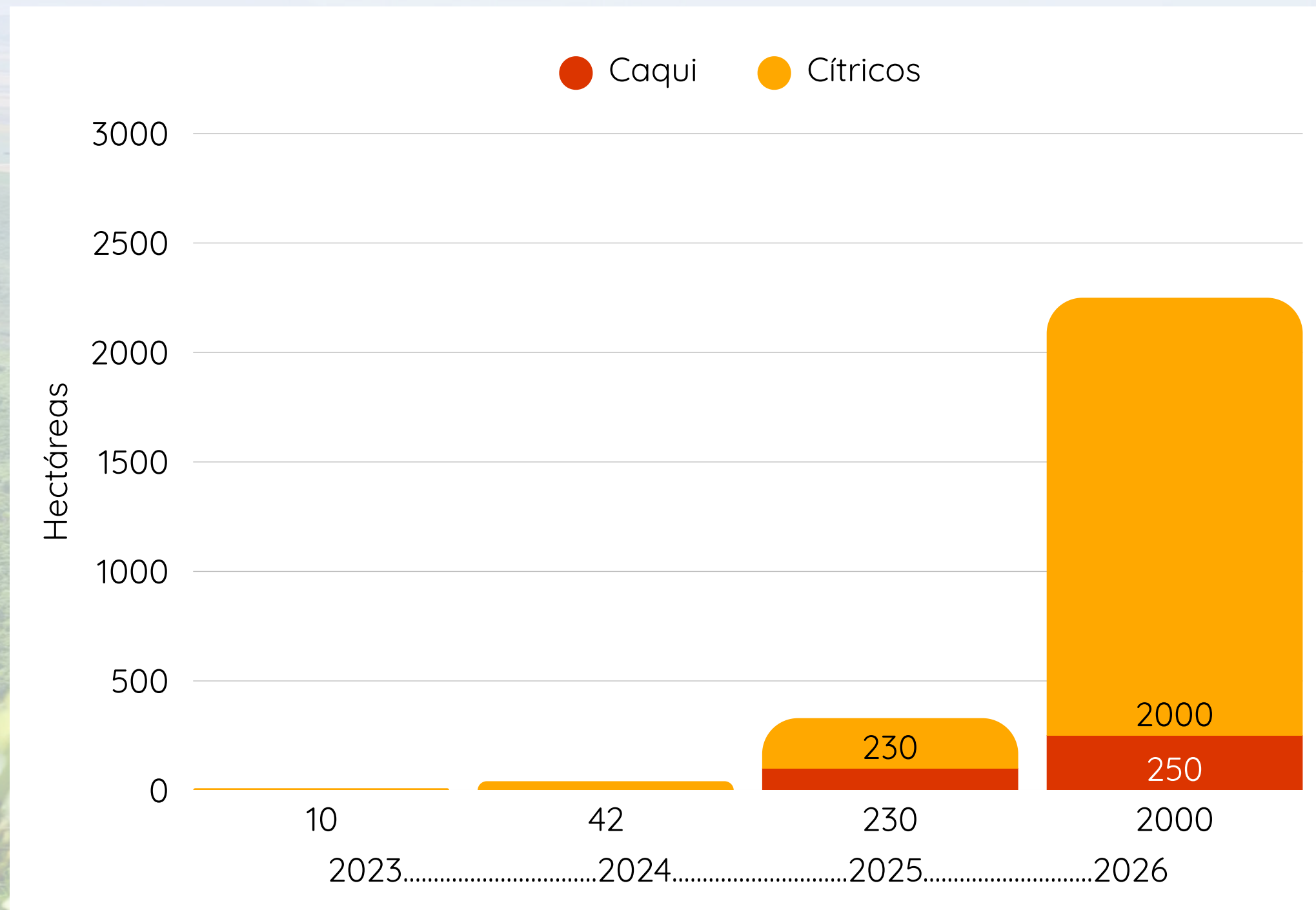


La mayoría de operadores se sitúan en **uno de dos extremos**: **experiencia técnica con poca escala**, o **escala operativa con menor especialización sectorial**.

BENIU se posiciona en el **cuadrante de mayor valor**, combinando:

- **capacidad operativa real** (campañas multi-jornada, logística y multi-equipo)
- **especialización agronómica y forestal**
- **trazabilidad, QA y cumplimiento normativo**.

¿Qué hemos conseguido?



2023 — Inicio I+D+i

Enfoque en control biológico en cítricos.

2024 — Validación en campo

5-10 ha con productores de referencia.

2025 — Tracción real

300 ha tratadas.

Introducción del caqui en sueltas OCBS.

2026 — Escalado

Objetivo: 1.500 ha con unidades operativas replicables.

Inicio en otros cultivos

¿Cómo lo hemos conseguido?

Modelo B2B por campañas cerradas

Segmento de clientes:

Administraciones públicas

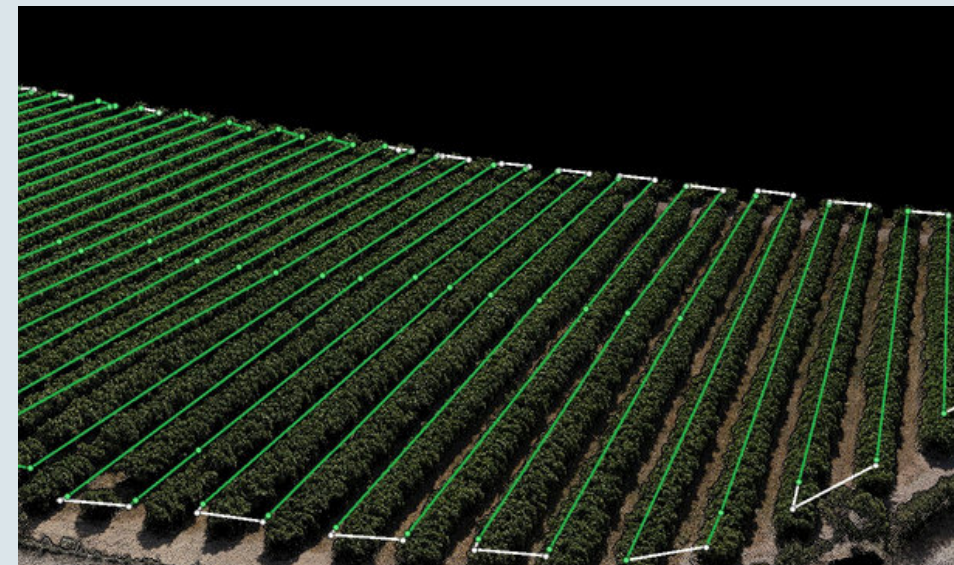
Productores tecnificados/
cooperativas

Grandes cuentas



Multinacional Líder en control
biológico como partner
estratégico

Servicio de sueltas aérea de OCBs



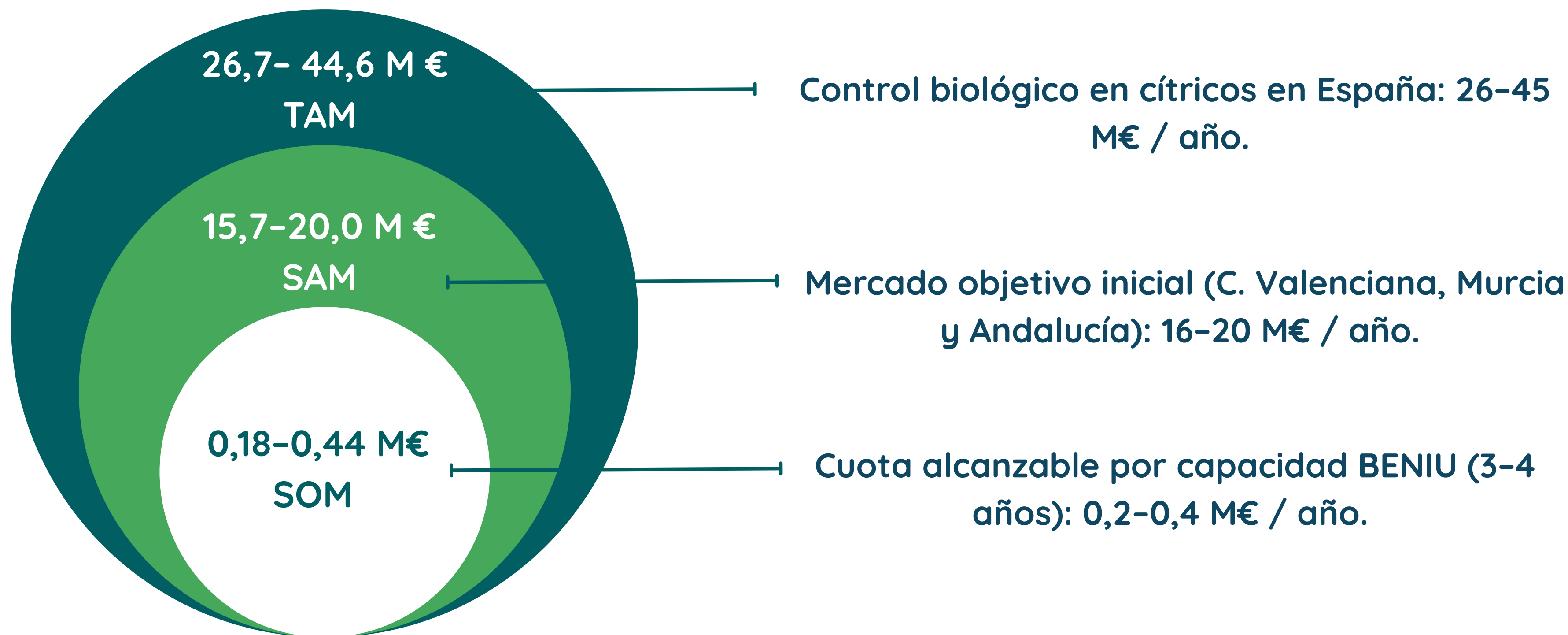
Monetización por Hectárea realizada

Suscripción anual de campaña



Agendan entre 1 y 3 sueltas al año

Tamaño de mercado



FUENTE: MAPA — Anuario de Estadística 2024 (datos 2023), tabla 7.9.1.2. MAPA — Redes TECO Cítricos, Informe resultados campaña 2023/24.

¿Cómo escalarlo?



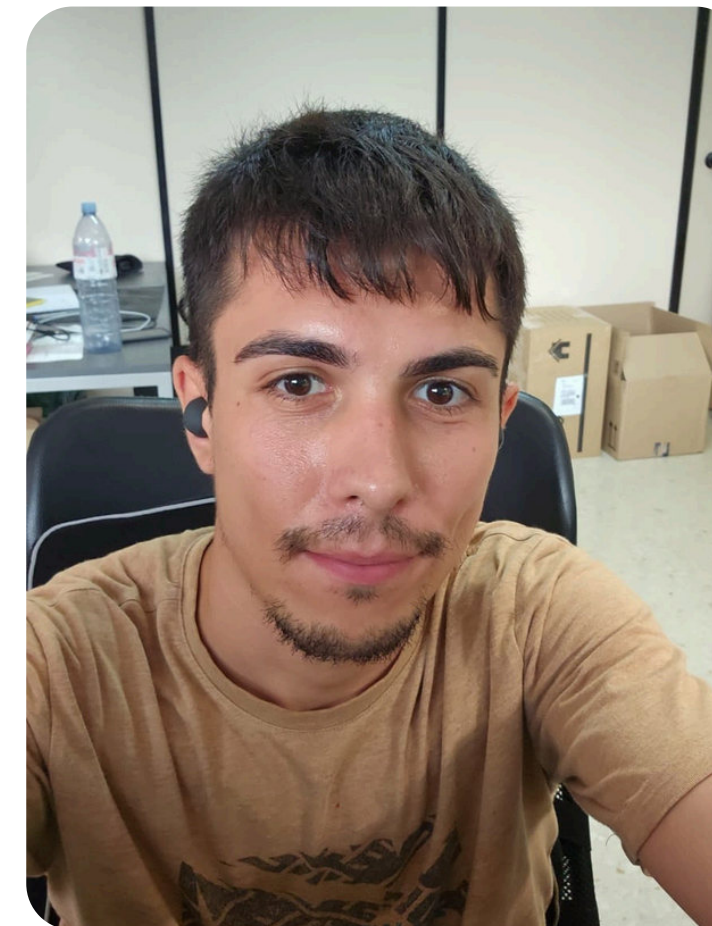
Equipo



DAVID BLANCO
CEO



PATRIK FOLTYN
CTO/COO



NICOLA CASTRO
IT/OPERACIONES



SARA PÉREZ
CFO

Viabilidad - Rentabilidad

Escalado operativo con disciplina de caja y márgenes crecientes.

Tracción y KPIS

+ 300 ha tratadas
OCBS

EBITDA creciente

OPERATIVA repetible

2025	2026	2027
Ventas	Ventas	Ventas
119 k€	225 k€	330 k€



Rentabilidad

Break-even < 24 meses

Margen EBITDA ~40 %

ROI positivo por unidad operativa

Financiación

Capital propio + caja

Anticipos clientes

Subvenciones puntuales

Ronda puente de consolidación

Aumento de capital: 100.000 €

Uso de fondos (100k)

- Equipo (operación + QA): 45.000 € (45%)
- Bases operativas (logística y soporte): 25.000 € (25%)
- BENIUBIO (desarrollo + digitalización): 20.000 € (20%)
- Marketing y ventas (captación + grandes cuentas): 10.000 € (10%)

Entrada abierta a coinversores estratégicos.



- Equipo (operación + QA) — 45%
- Bases operativas — 25%
- BENIUBIO (desarrollo + digitalización) — 20%
- Marketing & ventas — 10%

Siguiente fase

Consolidación operativa (hoy)

- Estandarizar operación + QA para campañas continuas
- Trazabilidad y reporting (BENIUBIO) como ventaja diferencial
- Bases y soporte: logística, mantenimiento y respuesta en campo

Ronda futura: escalado ligado a regulación

- Preparados ante aperturas regulatorias / actualizaciones normativas
- Ronda mayor para expansión (flota, bases, equipo y producción)
- Captura acelerada de grandes cuentas y licitaciones

Protejamos cultivos y bosques con precisión y seguridad.

Menos exposición · Menos deriva · Más trazabilidad

Operación desplegada · Listos para escalar

Hablemos 20 minutos →

Datos de contacto



+34 687 18 31 18



www.beniu.es



info@beniu.es



Ponteareas (Galicia)
Buñol (Valencia)
Sevilla (Andalucía)





La Incubadora de Empresas de Alta Tecnología del sector Agroalimentario